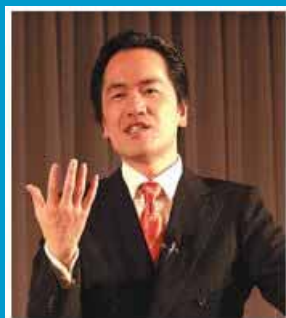


未曾有の危機を乗り越える知恵と力... 売上向上とコスト削減を支えるICTセミナー

基調講演

時間	多目的ホール (定員80名)
13:00 (90分) 14:30	マーケット縮小・人材不足時代に勝ち残る、強い営業組織を創り上げよ！ 「～導入実績2,000社から導き出した、絶対に生産性を高める施策とは！？～」 株式会社 NIコンサルティング 代表取締役 長尾一洋 氏

講師プロフィール



長尾 一洋氏
(ながお かずひろ)

株式会社NIコンサルティング 代表取締役
中小企業診断士 上級システムアドミニストレータ

91年(株)NIコンサルティングを設立後、中堅中小企業の体質改善や日報を活用した人材育成に取り組み、日報型SFA「顧客創造シリーズ」を開発。既に2,000社を超える導入実績をあげ、営業改革を実践している。全国で営業セミナーの講師を数多く勤め、「日報型SFA」・「経営の見える化」の第一人者として知られている。

主要著書

「これなら勝てる！必勝の営業術 55のポイント～最強の兵法を営業活動に活かせる～」
「営業支援・顧客維持システム 知恵で売るナレッジマネジメント」
「グループウェア日報活用法」(中央経済社)
「頑張っても売れない時代の営業システムづくり107のポイント」
「営業日報を活性化せよ」(実務教育出版)
「すべての見える化で会社は変わる」

その他、多数

ソリューションセミナー

時間	多目的ホール (定員80名)	マルチメディアホール (定員40名)
14:40 (50分) 15:30	1 営業の現場を改革し、増客と深耕を実現する仕組みづくり 今までの営業手法だけでは売上は維持できない！それは規模の大小を問わず、世界の企業の共通認識。既存顧客への深耕に加え、新たな販売チャネルを模索するためには、営業マンのパフォーマンスを最大化する仕組みづくりが重要です。営業改革の実践例と革新的なツールを御紹介致します。 株式会社 エム・エス・アイ	2 御社の「CHANGE」をご支援！ Factory-ONE 電脳工場セミナー 今、全ての企業に「CHANGE」が求められています。では何を変えるのか？在庫・原価・進捗が見える化し、改善項目の見極めが重要だと考えます。生産管理システム「Factory-one電脳工場」がなぜ全国で700社を超える導入実績があるのか？是非、セミナーで改善へのヒントを掴んでください。 日本電気(株)・(株)エクス
休憩 10分間		
15:40 (50分) 16:30	3 コストダウンと判断力アップ！ 変化に反応するグループウェアとは？ メールや掲示板・スケジュール管理など、企業には不可欠となったグループウェア。紙の電子化に留まらず、さらに踏み込んで業務改革ツールへ！さらには企業内の情報の変化に効果的に気付かせ、意識付けを行うためのツールとして。情報と経営・社員を結びつける仕組みの実例をご覧ください。 株式会社 OSK	4 信頼性向上・管理コスト削減！ 仮想化技術でサーバーはこうなる！ 情報システムに求められる信頼性・能力は増大し続けています。しかし、導入・ランニングコストは最小にしたい。いま企業活動に不可欠な道具であるサーバーやPCは、こうして要求に応えようとしている！仮想化技術・シンククライアント技術等、事例を交えながら御紹介致します。 日本電気株式会社

御案内

- 全てのセッションの参加費は無料です。
- 基調講演及びソリューションセミナーは、事前登録制です。裏面をご覧ください。WebまたはFAXでお申し込みください。
- ソリューションセミナーの御申し込みの際は、御希望のセッション番号(1～4)をご指定ください。
- 各セッションとも先着順に受け付けさせていただきます。満席になりますと申し込みをお断りする場合がございます。お早めにお申し込みください。
- お申込みいただきましたら、開場地図・受講確認票をメールにて送付申し上げます。
- セミナーの内容は予告なく変更される場合がございます。あらかじめご了承ください。
- ソリューション体験(展示スペース)は、御申し込み不要です。開場から終了まで自由にご覧いただけます。

ソリューション体験... 1階ホール 展示スペース

顧客創造日報・見積共有・顧客創造アプローチ 他

株式会社 NIコンサルティング

Factory-ONE 電脳工場

株式会社 エクス

eValue NS
ドキュメント管理・ワークフロー
スケジュール・コミュニケーション

株式会社 OSK

サーバー仮想化・シンククライアント
デジタルサイネージ

日本電気株式会社